

CHAMBERLAIN

Chamberlain GmbH in Saarbruecken is a subsidiary of Chamberlain Group Inc. (USA), one of the world's leading manufacturer of drive systems for garage, exterior and industrial doors, responsible for sales and marketing in Europe. For expansion of our European team, we are now looking for a:

Product Sales Manager Gates (m/f/d)

In this role you are responsible for our business unit gates, which includes a successful product launch of our new gate opener program and the management for this product group. The role is a mixture between product specialist, sales, new business development and product marketing management for our channels: retail, professional and online for the European Market. In short: make this product group a success.

Your tasks:

- Identification and analysis of new sales potential for the gate's portfolio in Europe
- Acquisition of new customers and support of existing customers and further development of gates portfolio
- Sales planning, control and reporting of the business unit
- Creation, maintenance and optimization of sales materials, manuals, and documentation
- Management of the whole product-life-circle for the product group
- Internal and external specialist for the gate's portfolio (technical, administrative, sales)
- Support, coach and train our existing sales force in Europe

Your qualifications:

- Completed technical or business studies or comparable education
- Several years of professional experience (sales, marketing, product management), ideally in an international environment
- Fluent in English and working knowledge of two other European languages
- Technical acumen, network in the gate automation industry would be an advantage
- Enthusiasm and excellent communication skills
- High level of responsibility - 'just do it' mentality
- Ability to work in a team, motivation and initiative
- Willing to travel (at least 50%)

Your benefits:

- working in an international team
- attractive compensation package
- interesting and varied work environment
- flexible working hours & mobile work

Have we piqued your interest? Then we look forward to receiving your application with salary expectations and the earliest possible start date to Bewerbung@chamberlain.com. If you want to get in touch with us by phone, please contact Rachel Wagner at +49 681 870 80 111.

Die Chamberlain GmbH in Saarbrücken ist eine Tochtergesellschaft der Chamberlain Group Inc. (USA), einem der weltweit führenden Hersteller von Antriebssystemen für Garagen-, Außen- und Industrietore, zuständig für Vertrieb und Marketing in Europa. Für die Erweiterung unseres europäischen Teams suchen wir ab sofort eine(n):

Product Sales Manager Gates (m/w/d)

Als Product Sales Manager Gates (m/w/d) sind Sie für den gesamten Geschäftsbereich Außentorantriebe verantwortlich, was eine erfolgreiche Produkteinführung unseres neuen Außentorantriebsprogramms und das Management der kompletten Produktgruppe beinhaltet. Diese Position vereint Aktivitäten aus dem Produktmanagement, Vertrieb, New Business Development und Marketing für unsere Verkaufskanäle: DIY, PRO und online für den europäischen Markt. Kurz gesagt: führen Sie diese Produktgruppe zum Erfolg!

Ihre Aufgaben:

- Identifizierung und Analyse von neuem Umsatzpotenzial im Bereich Außentorantriebe in Europa
- Neukundenakquise, Betreuung der Bestandskunden und Weiterentwicklung des Gates Portfolios
- Umsatzplanung, Kontrolle und Reporting für den Geschäftsbereich
- Erstellung, Pflege und Optimierung der Verkaufsmaterialien, Anleitungen und Dokumentationen
- Management des gesamten Produktlebenszyklus
- Interner und externer Spezialist für das Gates Portfolio (technisch, administrativ, vertriebsseitig)
- Unterstützung und Training unseres Sales Teams in Europa

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes wirtschaftliches/technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, Marketing oder Produktmanagement, idealerweise im internationalen Umfeld
- Fließende Kenntnisse in Englisch, gute Kenntnisse von zwei weiteren europäischen Sprachen
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Affinität für Technik, Erfahrung in der Torindustrie wäre von Vorteil
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein - „Just do it“-Mentalität
- Teamfähigkeit, Motivation und Eigeninitiative
- Bereitschaft zu Reisen (mindestens 50% der Tätigkeit)

Wir bieten:

- Arbeit in einem internationalen Team
- Attraktives Gesamtvergütungspaket
- Interessantes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Gleitzeit & „Mobile Arbeit“

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Starttermin an Bewerbung@chamberlain.com. Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen Frau Wagner unter 0681 870 80 111 gerne zur Verfügung.